

Angebot

*„Eine gute Rede ist wie ein Bikini –
knapp genug, um spannend zu sein, aber
alle wesentlichen Stellen abdeckend“*

John F. Kennedy

Rhetorik und Präsentation für technische Analysten



Vereinigung Technischer Analysten Deutschlands e.V.
Landesverband der Int. Federation of Technical Analysts

Inhalt:

Programm

Konditionen

Kontaktperson:

Robin Cyrnik

21.01.09

Cyrnik+Partner
Personal- und Teamentwicklung
Seehofstr. 18a
96117 Memmelsdorf
tel.: 0951-9370166
www.der-team-trainer.de
Email: cyrnik@t-online.de

Inhalte:

Ausgangslage
Informationen über Cyrnik+Partner
Ziele des Programms
Teilnehmer
Eckdaten
Konditionen

Ausgangslage

Gute Ideen verkaufen sich in den seltensten Fällen von allein. Es ist heute mehr denn je notwendig, sich und seine Leistungen, Produkte etc. professionell zu präsentieren. Ihr Trainer und Referent Robin Cyrnik unterstützt Sie als Coach und Trainer auf der Basis ihrer vorhandenen Fähigkeiten.

Informationen über Cyrnik+Partner

Robin Cyrnik unterstützt gemeinsam mit seinem Team Einzelpersonen und Unternehmen als Coach, Trainer, Personalentwickler und Spezialist für die Gestaltung von Veränderungsprozessen. Er geht dabei neue Wege in der Personal- Team und Organisationsentwicklung.

Robin Cyrnik ist seit 1994 als selbständiger Trainer, Berater und Coach im Bereich Personal- und Teamentwicklung für zahlreiche namhafte Unternehmen tätig. Robin Cyrnik, studierte von 1979 bis 1985 Sozial- und Diplompädagogik an der Universität in Bamberg. Es folgten weitere Ausbildungen zum Bildungsreferent bei der IHK München, zum Systemischen Organisationsberater beim NIK in Bremen und Erlebnisorientierten Managementtrainer in Fulda. Seit 1986 arbeitet er als Trainer, Berater und Coach in der betrieblichen Weiterbildung.

Mit seiner Kompetenz und Erfahrung versteht er es vorhandene Ressourcen zu erkennen und zielgerichtet zu nutzen.

Robin Cyrnik hat in Hunderten von Trainings und Coachings Kunden geholfen, vorhandene Fähigkeiten und Ressourcen optimal einzusetzen, das Potenzial zu steigern und die Leistungsbereitschaft von Mitarbeitern und Führungskräften dauerhaft zu steigern.

Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gerne persönlich oder unter www.cyrnik.de zur Verfügung.

Ziele des Programms:

Durch Videoanalyse der Lifesituation und das auf die Inhalte der Teilnehmer abgestimmte Tagestraining wird die gezielte Verbesserung der Redegewandtheit und Überzeugungskraft ermöglicht. Das Tagestraining ist praxisbezogen und es besteht die Möglichkeit den eigenen Vortrag einem qualifizierten Feedback zu unterziehen.

Teilnehmer:

Das Angebot wendet sich an Vortragsredner der Vereinigung Technisch Analysen e.V. Die Teilnehmerzahl liegt bei maximal 10. Dadurch wird die individuelle Betreuung der Teilnehmer sichergestellt.

Eckdaten:

Termin	Programm / Inhalt	Erläuterung / Methoden
7.-8. März 2009 Frühjahrskonferenz	Videoanalyse (freiwillig)	Lifesituation wird aufgenommen
Termin nach Vereinbarung	Individuelles Coaching	Persönlich oder per Telefon
Termin nach Vereinbarung	Tagestraining Theorie und Praxis Wie ich auf andere wirke Wie ich meine Präsentation aufbaue Wie ich meine Redesicherheit steigere Was Körpersprache verrät und wie ich souveräner auf trete Wie ich Wortschatz, Stil und Formulierung vervollkomme? praktische Tipps für erfolgreiche Reden Wie ich meine sprachliche und körperliche Ausdrucksfähigkeit steigere Reden halten (praktische Übungen) Training von Geistesgegenwart und Schlagfertigkeit	Rhetorik und Präsentation für technische Analysten Inputs, Übungen, Auswertungsverfahren, Coaching und Feedback

Konditionen

1. Der Gesamtaufwand wird pauschal mit 1500,- Euro netto vergütet. Der Preis enthält das Trainerhonorar, Kosten für Konzeption, Vor- und Nachbereitung, die Durchführung und Aufbereitung der Videoanalyse, die Durchführung des Tagestrainings, das benötigte Trainingsmaterial, sowie das individuelle Coaching.
2. Falls der Auftraggeber nach Auftragsbestätigung aus einem vom Auftragnehmer nicht zu vertretenden Grund vom Auftrag zurücktritt, wird ein zeitlich gestaffeltes Ausfallhonorar fällig.
3. Dies beträgt:

bei Rücktritt 3 Monate vor vereinbartem Termin:	kostenfrei
bei Rücktritt bis 6 Wochen vor Beginn	30 %
bei Rücktritt bis 3 Wochen vor Beginn	50 %
bei Rücktritt bis 7 Tage vor Beginn	80 %
4. Der Rücktritt ist dem Auftragnehmer schriftlich mitzuteilen.
5. Falls Cyrnik+Partner die Durchführung eines Trainings aus unvorhersehbaren Gründen nicht gewährleisten kann, wird in Absprache mit dem Auftraggeber ein Ersatztermin vereinbart. Ein Ausfallhonorar fällt in diesem Fall nicht an. Ausfallkosten des Auftragnehmers werden ebenfalls nicht erstattet.
6. Fahrkosten, Hotel- und Tagungskosten für Trainer und Assistenztrainer, trägt - soweit anfallend – der Auftraggeber.
7. Der Auftraggeber tritt gegenüber dem Seminarhotel als Veranstalter auf und ist verantwortlich für alle Absprachen, die im Zusammenhang mit seiner Veranstaltung gegenüber dem Hotel getroffen werden.
8. Die Kilometerpauschale beträgt pro KM Euro -,60.
9. Alle Preise sind netto.
10. Alle Rechnungen sind ohne Abzug innerhalb von 10 Tagen ab Rechnungsstellung zur Zahlung fällig.
11. Für etwaige Schäden sind Mitarbeiter und Angestellte von Cyrnik+Partner freigestellt, es sei denn, diese Schäden werden aus grober Fahrlässigkeit herbeigeführt.
12. Der Auftraggeber trägt Sorge für den Ausschluss von Haftpflichtansprüchen seiner selbst, seiner Trainings-Teilnehmer und Begleitpersonen gegenüber Cyrnik+Partner und den Trainern.
13. Gerichtsstand ist Bamberg

Bamberg, im Januar 2009